

Страхование – инвестиции в успешность бизнеса

Рентабельность и успех агробизнеса зависят от многих непредвиденных факторов. Невозможно спрогнозировать вспышку опасного заболевания или нашествие саранчи на поля. Например, в Поволжье в этом году из-за засухи повсеместно вводился режим чрезвычайной ситуации. Потери составили свыше 10 млн т зерна. Многие хозяйства остались без урожая и возможности погасить взятые кредиты и рассчитаться с поставщиками. В данной ситуации фермерам могло бы помочь страхование. Однако на практике оказывается, что из тысяч пострадавших сельхозпредприятий застрахованы лишь единицы.

Год назад Страховая Группа «СОГАЗ» выделила в своем составе профильную компанию СОГАЗ-АГРО, специализирующуюся на предоставлении страховых услуг для предприятий агропромышленного комплекса (рейтинг надежности А++).

О некоторых тонкостях агрострахования рассказывает генеральный директор СК «СОГАЗ-АГРО» Алексей Спиридонов.

– Какие страховые программы сегодня пользуются большей популярностью: субсидируемые государством или коммерческие страховые продукты?

– Сейчас наиболее востребовано коммерческое страхование. Во-первых, в связи с существенным сокращением размера государственных субсидии на сельхозстрахование в этом году. Во-вторых, при коммерческом страховании предоставляется более широкое страховое покрытие, не только в результате воздействия опасных для производства сельхозхозяйственной продукции природных явлений, но и в результате болезней, а также вредителей сельскохозяйственных культур, воздействия диких животных, перелетных птиц и грызунов. Эту тенденцию отражает наша статистика: в этом году из 56 договоров страхования урожая с общей суммой ответственности свыше 760 млн руб., всего два заключены по программе с господдержкой.

– Какая часть ваших страховых продуктов наиболее востребована у сельхозпроизводителей?

– В силу того, что определяющий фактор для страхования – наличие средств, сейчас больше распространено страхование залогового имущества. Вместе с тем ряд агрохолдингов и крестьянских хозяйств, имеющих достаточные оборотные средства, страхуют не только объекты, передаваемые в залог, но

и риски, относящиеся к добровольному страхованию, например, страхование здоровья и жизни сотрудников, автопарк предприятия.

– Какой тарифной политики придерживается СОГАЗ-АГРО?

– Мы придерживаемся взвешенной тарифной политики: критически относимся к проявлению демпинга и адекватно оцениваем риски. Можно говорить, что наши тарифы абсолютно конкурентоспособны.

Полная и качественная защита интересов клиентов возможна благодаря профессионализму наших специалистов, внимательно-му отношению и индивидуальному подходу к каждому, будь то крупный агрохолдинг или небольшое личное хозяйство.

Во всех случаях для определения оптимального тарифа проводится качественная андеррайтинг – оценка рисков, связанных со страхованием конкретного объекта. Учитывается множество аспектов: используемые агротехнологии, условия содержания животных, эксплуатации техники.

Снижение тарифа предлагается и при комплексном страховании, когда клиент страхует имущество, дом, животных, технику и т.д.

– Насколько сложен порядок заключения договора страхования в СОГАЗ-АГРО?

– Заключение договоров страхования – это наша постоянная работа, поэтому ничего сложного в ней нет. Так как на страхование мы принимаем разные объекты, которые в свою очередь подвержены разным рискам, то пакет документов может варьироваться. Необходимый минимум следующий: заявление на страхование, документ, подтверждающий имущественный интерес в объекте, и документ, позволяющий определить стоимость объекта.

Благодаря профессионализму сотрудников СОГАЗ-АГРО, пакет страховых документов оформляется в оптимально короткие сроки.

Отмечу, что при страховании урожая по согласованию со страхователем в обязательном порядке производится осмотр посевов, как на момент заключения договора страхования, так и в течение периода действия договора, в том числе перед началом уборочной кампании проводится обследование с целью определения биологической урожайности.

В СОГАЗ-АГРО ведется постоянный мониторинг погодных условий и эпизоотической ситуации. Если в период действия договора страхования возникает опасное явление, будь то засуха, сильные дожди или



Алексей Спиридонов

вспышка заболевания животных, то в работу включаются специалисты управления урегулирования убытков. Они отслеживают информацию, и, по согласованию с клиентом, проводят мероприятия для минимизации риска, или рассматривают целесообразность действий, предложенных клиентом.

– Как проходит урегулирование убытка и возмещение ущерба при наступлении страхового случая?

– В случае страхования урожая зачастую недобор связан с целым комплексом неблагоприятных событий. Нам важно оценить ущерб, его причины и размер. При расследовании страховых случаев, мы с вниманием и пониманием относимся к тем факторам, которые привели к страховому случаю.

Что касается страхователя, то ему достаточно оформить заявление об ущербе и оказать должное содействие нашим специалистам по урегулированию убытков.

– Что вы можете сказать о перспективах развития агрострахования?

– Мы уверены, что страхование в аграрном секторе будет развиваться вслед за развитием сельского хозяйства в России, прочно входя в жизнь общества. Сейчас очевидны качественные изменения в этой сфере: строительство агрокомплексов, применение новых технологий, покупка современного оборудования, рост финансовых инвестиций. На макроэкономическом уровне развитие сельского хозяйства подкрепляется вниманием государства к проблемам отрасли, подготовке и принятию новых законов, актов и решений. Все это дает возможность смотреть в будущее с оптимизмом.